06 30 000 0000

mintatamas@gmail.com

hu.linkedin.com/in/mintatamas

MINTA TAMÁS

**KEY ACCOUNT MANAGER**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **MAGAMRÓL** |  |

Nagy felelőségtudattal rendelkező, megbízható, körültekintő, pontos és igényes munkavégzésre törekvő kollégának tartom magam. Szeretnék egy biztos hátterű cégnél elhelezkedni. Fontos számomra, hogy egy jó légkörű csapat tagja legyek, ahol együtt küzdünk munkatársaimmal, hogy elérjük a kitűzött közös célokat.

|  |  |
| --- | --- |
| **EGYÉNI SIKEREIM** |  |

|  |
| --- |
| * Disztribúció javítása az XY régióban
 |
| * Éves XY Ft-os forgalom elérése
 |
| * Új csatornák bevonása az értékesítésbe
 |
| * XY termék országos bevezetése
 |

|  |  |
| --- | --- |
| **KÉPESSÉGEIM** |  |
| **Excel** |
| **MS Word** |
| **PowerPoint** |
| **Outlook** |
| **Salesforce** |
| **Sugar CRM** |

|  |  |
| --- | --- |
| **REFERENCIA** |  |

**Segítőkész Mihály**Ügyvezető – IT SERVICES+36 30 000 0000 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Szakmai tapasztalat** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **2018 – Jelenlegi is** | **KEY ACCOUNT MANAGER**RUSSMEDIA DIGITAL KFT. - Budapest**Sikereim:** Nagyon büszke vagyok arra, hogy a XY termék a koordinálásom alatt került bevezetésre országosan és ennek köszönhetően XY Ft-os forgalmat értünk el.**Főbb feladataim**:* Kapcsolattartás meglévő partnerekkel
* Új ügyfelek akvirálása
* Új termékek bevezetése
* Tárgyalások előkészítése és lebonyolítása
* Együttműködés a társosztályokkal
 |

|  |  |
| --- | --- |
| **2016 - 2018** | **KEY ACCOUNT MANAGER**IT SERVICES - BUDAPEST**Sikereim:**Nagyon büszke vagyok arra, hogy a XY termék a koordinálásom alatt került bevezetésre országosan és ennek köszönhetően XY Ft-os forgalmat értünk el.**Főbb feladataim**:* Kapcsolattartás meglévő partnerekkel
* Új ügyfelek akvirálása
* Új termékek bevezetése
* Tárgyalások előkészítése és lebonyolítása
* Együttműködés a társosztályokkal
 |

|  |  |
| --- | --- |
| **TANULMÁNYOK** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **2010** | **Nemzetközi kapcsolatok**Budapesti Gazdasági Egyetem - BudApest |

|  |  |
| --- | --- |
| **2006** | **ÉRETTSÉGI** TELEKI BLANKA GIMNÁZIUM - BUDAPEST |

|  |  |
| --- | --- |
| **Hobbim** |  |

**Utazás****Zene****Sport****Filmek****Olvasás** |